

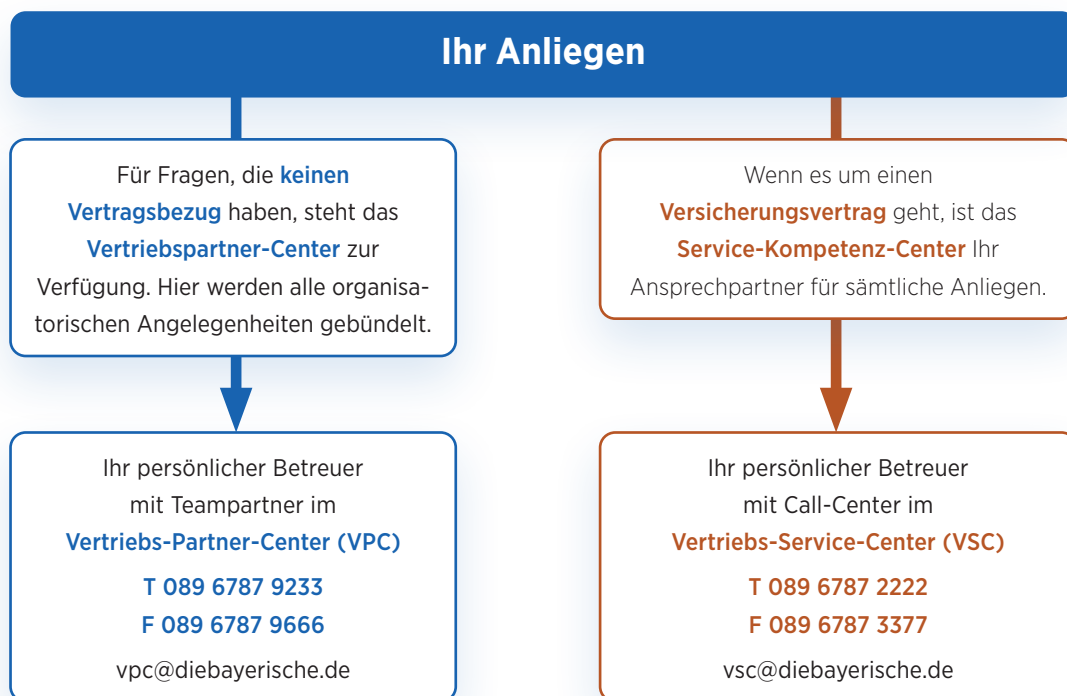
Herzlich willkommen im Maklervertrieb



Inhalt

Ihr Maklervertrieb stellt sich vor	Seite 3
Vertriebsdirektion NORD	Seite 4
Vertriebsdirektion MITTE	Seite 5
Vertriebsdirektion SÜD	Seite 6
Vertriebsdirektion KAM	Seite 7
Vertriebs-Partner-Center (VPC)	Seite 8
Komposit Underwriting inklusive Gewerbe	Seite 9
Die Unternehmensvorsorgewelt der Bayerischen	Seite 10
Service-Kompetenz-Center im Überblick	Seite 11
Vertriebs-Service: Ihre zentrale Anlaufstelle	Seite 12
Kommunikationswege	Seite 13
Self-Services der Bayerischen	Seite 15
Weiterbildungen	Seite 16

Unser Service für Sie auf einen Blick



Ihr Maklervertrieb stellt sich vor



Maximilian Buddecke

Mitglied der Vorstände
die Bayerische Prokunde AG
Leiter Persönlicher Vertrieb



Claudia Hartmann-Wolter
Teamassistenz Persönlicher
Vertrieb

Liebe Vertriebspartnerinnen, liebe Vertriebspartner,

wir versichern nach dem Reinheitsgebot. Für uns ist das nicht nur ein Slogan, sondern eine Aufgabe der wir uns täglich aufs Neue stellen. Dabei umfasst das Reinheitsgebot für uns vier Komponenten:

Eine aktive Gemeinschaft, bedarfsgerechte Produkte, kompetente Beratung und einen umfassenden Service. Um das Reinheitsgebot jedoch richtig mit Leben zu füllen, brauchen wir Menschen, die hinter den Versprechen stehen und dafür sorgen, dass diese auch durch Taten belegt werden. Und genau diese Personen möchten wir Ihnen hier vorstellen.

Der Persönliche Vertrieb versteht sich als Partner auf Augenhöhe. Konkret bedeutet das: Wir unterstützen unsere aktiven Partner ganz persönlich in Form von Service, Ideen und Lösungen. Dabei gehen wir auch gerne über das „normale Maß“ hinaus um ans gemeinsame Ziel zu gelangen: Das Wohl unserer Kunden sicherzustellen.

Durch starke Kooperationspartner bietet die Welt der Bayerischen Ihnen ein umfangreiches Produkt-Portfolio.

Das muss jedoch richtig orchestriert sein. Anfragen müssen zielgerichtet in den richtigen Kanälen eingehen, damit sie schnell und korrekt bearbeitet werden können.

Mit dieser Service Kompakt möchten wir Ihnen eine Orientierung an die Hand geben, um schnell und unkompliziert den passenden Ansprechpartner zu finden.

Nur so können wir das Versprechen „versichert nach dem Reinheitsgebot“ mit Leben füllen. Dabei setzen wir auch auf die Menschen, die hinter dem Versprechen stehen.

Diese Personen und die richtigen Kanäle möchten wir Ihnen hier vorstellen.

Nun wünsche ich Ihnen viel Spaß beim „Entdecken“ der Bayerischen und sollten Sie mal nicht weiterkommen, so zögern Sie nicht mich auch direkt zu kontaktieren.

Beste Grüße

Ihr

Maximilian Buddecke

Mitglied der Vorstände die Bayerische Prokunde AG
Leiter Persönlicher Vertrieb

Vertriebsdirektion NORD



Mathias Clemens

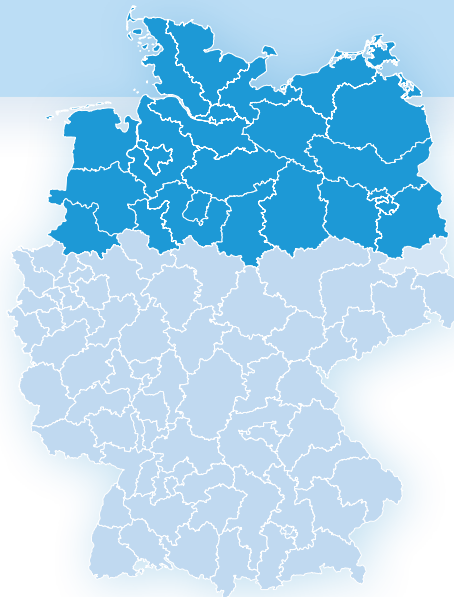
Leiter Vertriebsdirektion Nord

T 089 6787 8060

mathias.clemens@diebayerische.de

„ In der modernen Arbeitswelt gehen digitale Services mit persönlichen Dienstleistungen Hand in Hand. Wir vom Team der Vertriebsdirektion Nord verstehen uns als Unterstützer für Sie und Ihre Kunden. Testen Sie uns! “

– Mathias Clemens



Serviceleistungen

- Persönliche Betreuung der Vertriebspartner im Norden
- Ihr Kontakt vor Ort
- Verkaufsansätze
- Schulung zu unseren Produkten
- Sonderlösungen
- Persönliches Coaching



Sven Faden
Regionalleiter

PLZ-Gebiete: 18, 19, 20, 22, 23, 24, 25

M 0174 3087005 | T 089 6787 8064

sven.faden@diebayerische.de



Dennis Dietz
Regionalleiter

PLZ-Gebiete: 03, 10, 12, 13, 14, 15, 16, 17

M 0173 1693206 | T 089 6787 8045

dennis.dietz@diebayerische.de



Nadine Meier
Spezialistin Biometrie

M 0173 1851905 | T 089 6787 8053

nadine.meier@diebayerische.de



Torsten Böwer
Regionalleiter

PLZ-Gebiete: 6, 29, 30, 31, 32, 38, 39

M 0162 4112768 | T 089 6787 8062

torsten.boewer@diebayerische.de



Max Dietrichs
Regionalleiter

PLZ-Gebiete: 21, 26, 27, 28, 48, 49

M 0173 1875101 | T 089 6787 8042

max.dietrichs@diebayerische.de

Vertriebsdirektion MITTE



Matthias Wulfers

Leiter Vertriebsdirektion Mitte

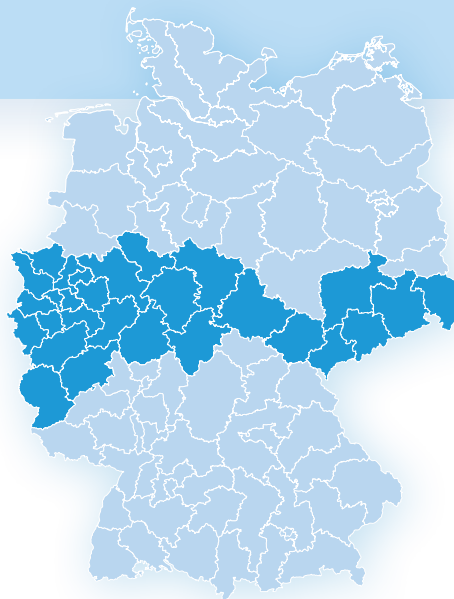
T 089 6787 8050

matthias.wulfers@diebayerische.de

„*Relevanter Support findet heute abseits von Angebots-erstellung oder Bestandsaus-künften statt. Erarbeiten Sie mit uns Konzepte, welche Ihren Erfolg und den Nutzen Ihrer Kunden signifikant steigern.*

Wir stehen Ihnen mit innovativen Lösungen gerne zur Seite.“

– Matthias Wulfers



Serviceleistungen

- Persönliche Betreuung der Vertriebspartner in der Mitte
- Ihr Kontakt vor Ort
- Verkaufsansätze
- Schulung zu unseren Produkten
- Sonderlösungen
- Persönliches Coaching



Tobias Schwarzbach
Regionalleiter

PLZ-Gebiete: 01, 02, 04, 07, 08, 09
M 0174 6826032 | T 089 6787 8043
tobias.schwarzbach@diebayerische.de



Andreas Tiedemann
Regionalleiter

PLZ-Gebiete: 35, 36, 55, 60, 61, 63, 64, 65
T 089 6787 8056
andreas.tiedemann@diebayerische.de



Dominik Klinksiek
Regionalleiter

PLZ-Gebiete: 33, 34, 37, 44, 59
M 0172 4054918 | T 089 6787 8065
dominik.klinksiek@diebayerische.de



Timo Herklotz
Regionalleiter

PLZ-Gebiete: 50, 51, 52, 53, 54, 56, 57
M 0173 3235446 | T 089 6787 8052
timo.herklotz@diebayerische.de



Maximilian Dietrich
Regionalleiter

PLZ-Gebiete: 40, 41, 42, 45, 46, 47, 58
M 0173 2147244 | T 089 6787 8054
maximilian.dietrich@diebayerische.de



Jessica Grün
Biometrie-Spezialistin

M 0162 3179507 | T 089 6787 8044
jessica.gruen@diebayerische.de

Vertriebsdirektion SÜD

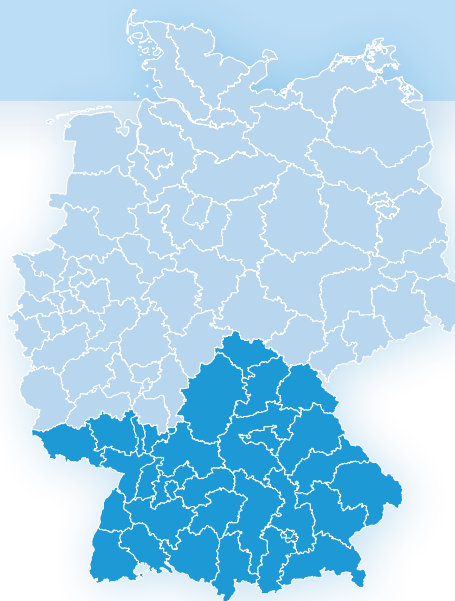


Stefan Schlett

Leiter Vertriebsdirektion Süd
T 089 6787 8030
stefan.schlett@diebayerische.de

„ Wir geben 100%, um unsere Zusammenarbeit effizient und nachhaltig erfolgreich zu gestalten. Das Team der Vertriebsdirektion Süd liefert Ihnen hierbei gerne Ideen und Impulse für Ihr Tagesgeschäft “

– Stefan Schlett



Serviceleistungen

- Persönliche Betreuung der Vertriebspartner im Süden
- Ihr Kontakt vor Ort
- Verkaufsansätze
- Schulung zu unseren Produkten
- Sonderlösungen
- Persönliches Coaching



Rainer Dütsch
Regionalleiter

PLZ-Gebiete: 90, 91, 96, 97, 98
M 0172 6992870 | T 089 6787 8024
rainer.duetsch@diebayerische.de



Tobias Huber
Regionalleiter

PLZ-Gebiete: 80, 81, 82, 83, 85, 86
M 0174 6837090 | T 089 6787 8023
tobias.huber@diebayerische.de



Holger Stephan
Regionalleiter

PLZ-Gebiete: 84, 85, 86, 92, 93, 94, 95
M 0173 5645428 | T 089 6787 8025
holger.stephan@diebayerische.de



Jürgen Wendel
KAM Spezialvertriebe

M 0172 8928969 | T 089 6787 8026
juergen.wendel@diebayerische.de



Ralph Steimel
Regionalleiter

PLZ-Gebiete: 66, 67, 68, 69,
75, 76, 77, 79
M 0173 3225839 | T 089 6787 8057
ralph.steimel@diebayerische.de



Alexander Schmid
Regionalleiter

PLZ-Gebiete: 70, 71, 72, 73, 74,
78, 87, 88, 89
M 0176 97718889 | T 089 6787 8013
alexander.schmid@diebayerische.de



Panos Kalantzis
Spezialist Biometrie

M 0173 6242193 | T 089 6787 8027
panos.kalantzis@diebayerische.de



Karl Loidl
Key Account Manager

M 0152 2786570
karl.loidl@diebayerische.de

Vertriebsdirektion KAM

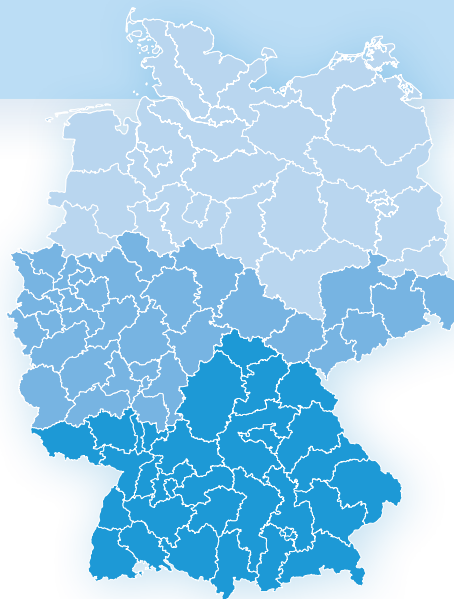


Thorsten Affeld

Leiter Key Account Management
T 089 6787 8040
thorsten.affeld@diebayerische.de

„ Individuelle Betreuung, Zuverlässigkeit sowie die partnerschaftliche Zusammenarbeit auf Augenhöhe sind für uns selbstverständlich und die Basis einer erfolgreichen Kooperation. Dafür setzen wir uns täglich aufs Neue ein. “

– Thorsten Affeld



Serviceleistungen

- Persönliche Betreuung der Großvertriebe
- Ihr Kontakt vor Ort
- Verkaufsansätze
- Schulung zu unseren Produkten
- Sonderlösungen
- Persönliches Coaching



Katharina Egbers
Key Account Managerin

PLZ-Gebiete: 0, 6, 7, 8, 9, 38, 39
M 0173 5696941 | T 089 6787 8055
katharina.egbers@diebayerische.de



Felix Junghan
Key Account Manager

PLZ-Gebiete: 2, 4, 5, 30-37
M 0173 681 57 34 | T 089 6787 9683
felix.junghan@diebayerische.de



Peter Sawatzki
Key Account Manager | MLP Betreuung bundesweit

PLZ-Gebiet: 1
M 0173 7228456 | T 089 6787 8046
peter.sawatzki@diebayerische.de

Vertriebs-Partner-Center



Dominik Brandt

Leiter Vertriebs-Partner-Center
T 089 6787 9240
dominik.brandt@diebayerische.de

Kontakt: Vertriebs-Partner-Center | T 089 6787 9233
vpc@diebayerische.de

Serviceleistungen

- Das VPC ist das Backoffice unserer Regionalleiter und unterstützt Sie bei allen Fragen, die Sie nicht direkt zuordnen können.
- Anfragen zu Veranstaltungen
- Newsletterversand
- Webservice und Bipro-Schnittstellen
- Koordination von Schulungen und Webseminaren



Vanessa Reuss



Veronika Mair



Clarissa Martini



Verena Ott



Daniel Schmeißer



Jasmin Prebeck



Yvonne Pöhlmann



Isabelle Schöpe



Michael Garten



Daniel Deutschbein



Alexandra Bachhuber



Korbinian Huber



Anna Legath



Angelika Wildauer



Sinem Kumcu

Gewerbewelt - Ihre Lösungsanbieter

Gewerbe – Angebote | Gewerbe- und Privat-Konzepte | Privat – Sonderanfragen

Für Ihre Unterstützung sind da:



Leiter Underwriting

Johann Wastian

T 0173 / 26 29 670

johann.wastian@diebayerische.de



Underwriter

Lucas Möckl-Martini

T 0173 / 64 10 282

lucas.moeckl-martini@diebayerische.de



Underwriterin

Judith Riedmann

T 0174 / 15 51 822

judith.riedmann@diebayerische.de



Underwriter

Michael Schreiner

T 0152 / 593 25 184

michael.schreiner@diebayerische.de



Underwriter

Stefan Stuhler

T 0171 / 56 81 517

stefan.stuhler@diebayerische.de



Underwriterin

Andrea Ullrich

T 0173 / 64 65 947

andrea.ullrich@diebayerische.de



Leiter Geschäftsfeld Gewerbe

Carsten Tobien

T 0172 / 66 40 898

carsten.tobien@diebayerische.de



Produkt- und Projektmanagement Gewerbe

Stefanie Zaum

T 0152 / 576 27 354

stefanie.zaum@diebayerische.de



Portfoliomanagement Gewerbe

Christoph Zeitler

christoph.zeitler@diebayerische.de



Schadendienstleistungsmanagement

Leonie Hochstetter

T 089 / 6787 6241

gewerbeschaden@diebayerische.de



Schadendienstleistungsmanagement

Julian Korinth

T 089 / 6787 6240

gewerbeschaden@diebayerische.de

Wichtige Kontaktdaten: Auskunft zu bestehenden Verträgen:

Privat:

089 / 6787 - 11 11 | komposit@diebayerische.de

Gewerbe:

089 / 6787 - 60 60 | gewerbe.betrieb@diebayerische.de

Angebote:

gewerbe.underwriting@diebayerische.de

Meldung und Auskünfte zu Schäden: 089 / 6787 - 77 77 | gewerbeschaden@diebayerische.de



Die Unternehmensvorsorgewelt der Bayerischen



Ute Thoma

Leiterin Betriebliche
Vorsorge Vertrieb
M 0174 2025331
ute.thoma@diebayerische.de

„ Wir unterstützen unsere Firmenkunden bei der Entwicklung einer starken Arbeitgebermarke. Mit unseren starken Versorgungskonzepten in der Betrieblichen Vorsorge stärken wir Unternehmen und sorgen damit für bessere Mitarbeiter- und Kundenbindung. “

– Ute Thoma

Serviceleistungen

- Individuelle Lösungen für Unternehmen rund um die bAV und bKV
- Individuelle Schulungen für Euere Teams zur bAV, bKV und XEMPUS
- Aktive Unterstützung bei Arbeitgeberterminen
– ohne Provisionsteilung
- Neue Verkaufsimpulse für Arbeitgeber



Erwin Andreas
Spezialist Betriebliche Vorsorge - Nord

M 0172 4418789
erwin.andreas@diebayerische.de



Karsten Koch
Spezialist Betriebliche Vorsorge - Mitte

M 0173 6260406
karsten.koch@diebayerische.de



Regine Pleß
Backoffice Betriebliche Vorsorge Vertrieb

T 089 6787 9635
regine.plessl@diebayerische.de



Benjamin Dittenhöfer
Spezialist Betriebliche Vorsorge - Süd

M 0172 6767118
benjamin.dittenhoefer@diebayerische.de

Service-Kompetenz-Center im Überblick

Exzellenter Service aus einer Hand – Das Service-Kompetenz-Center

In einer dynamischen Versicherungswelt sind schnelle, kompetente und abschließende Lösungen entscheidend. Das Service-Kompetenz-Center deckt den gesamten Versicherungsprozess ab – von der ersten Anfrage über Vertrags- und Leistungsangelegenheiten bis hin zur Schadenbearbeitung. Ziel ist es, Fachabteilungen gezielt zu entlasten und eine effiziente, serviceorientierte Bearbeitung sicherzustellen.

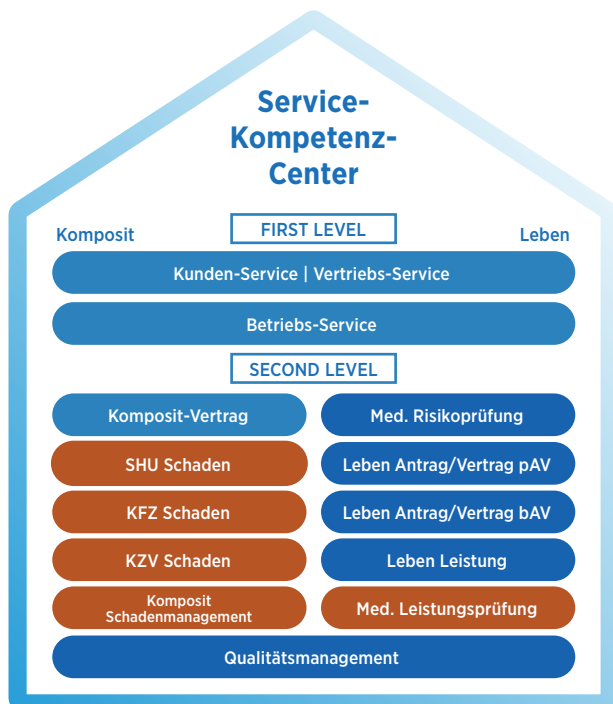
Effizienz durch Struktur

Unsere Service-Einheit ist die erste Anlaufstelle für telefonische und schriftliche Anfragen. Sie sorgt für eine schnelle, kompetente und möglichst fallabschließende Bearbeitung. Komplexere Anliegen werden nahtlos an die zuständigen Fachabteilungen weitergeleitet, sodass diese sich auf ihre Kernaufgaben konzentrieren können.



Leitung SKC

Manuela Thiem, Andreas Baumgärtner
und Daniel Fronske



● Andreas Baumgärtner ● Manuela Thiem ● Daniel Fronske

Service mit Vertriebsfokus

Unser Anspruch ist es, den Vertrieb nicht nur zu unterstützen, sondern spürbar zu entlasten – mit lösungsorientiertem Handeln, reibungslosen Abläufen und einem Service, auf den man sich jederzeit verlassen kann. Klare Prozesse, fundiertes Fachwissen und eine enge Abstimmung mit den Fachabteilungen ermöglichen schnelle und zielführende Lösungen. So stellen wir sicher, dass Vertriebspartner jederzeit auf einen leistungsstarken Service zurückgreifen können, der ihnen den Rücken für ihr Kerngeschäft freihält.

Das Service-Kompetenz-Center
– effizient, zuverlässig und
vertriebsorientiert.

VERTRIEBS-SERVICE: Ihre zentrale Anlaufstelle



Kemal Bayazit

Leiter Vertriebs-Service



Tobias Spindler

Leiter Vertriebs-Service

„Für uns ist individueller Vertriebs-Service mehr als nur eine Aufgabe – es ist unsere Leidenschaft. Wir setzen alles daran, Sie bestmöglich zu unterstützen, gehen gerne die Extrameile und feiern den Erfolg gemeinsam mit Ihnen!“

– Kemal Bayazit und Tobias Spindler,
Leiter

Unser Vertriebs-Service im Überblick

Der Vertriebs-Service (VSC) fungiert als zentrale Anlaufstelle und bietet eine umfassende Betreuung rund um Versicherungsverträge und -produkte. Er übernimmt dabei die Rolle einer Schnittstelle zwischen Vertrieb und Betrieb, damit Sie schnell und gezielt mit allen relevanten Informationen versorgt werden.

Zum Portfolio gehören unter anderem die Bearbeitung von Angeboten und Anträgen in den Bereichen Leben und Sach, die tarifliche Beratung sowie das Einholen spartenübergreifender Auskünfte zu bestehenden Verträgen. Zusätzlich kümmert sich der VSC um die zügige Weiterleitung von Informationen und Dokumenten, die Abstimmung von Sonderfällen mit den zuständigen Fachbereichen sowie um die Unterstützung bei technischen Fragen zu unserer Vertriebssoftware.

Ein weiteres Plus ist die effiziente Bearbeitung von Kunden- und Partneranfragen – sowohl telefonisch als auch per E-Mail. Unser Service Center nimmt sämtliche Anliegen entgegen, bearbeitet sie lösungsorientiert und leitet sie bei Bedarf an die richtigen Stellen weiter. Auch die KFZ-Schadenanlage inklusive Reparaturservice gehört zum Leistungsumfang. Sollte einmal zusätzliche Unterstützung in anderen Bereichen benötigt werden, stehen wir mit unseren „Allroundern“ ebenfalls bereit.

Durch diesen ganzheitlichen Ansatz gewährleistet der Vertriebs-Service eine schnelle, kompetente und lösungsorientierte Betreuung aus einer Hand – damit Sie sich voll und ganz auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können.

Servicezeiten:

Persönliche Erreichbarkeit in den Servicezeiten
Montag bis Freitag von 07:00 bis 18:00 Uhr

Serviceleistungen

- **Angebots- und Antragservice** für Leben- und Sachversicherungen
- **Tarif- und Produktinformationen** inklusive individueller Beratung
- **Spartenübergreifender Auskunftsservice** für Bestandsverträge
- **Direkter Informations- und Dokumentenversand**
- **Abklärung von Sonderfällen** in Zusammenarbeit mit Fachbereichen
- **Unterstützung bei technischen Fragen** zu unserer Vertriebssoftware
- **KFZ-Schadenanlage** inklusive Reparaturservice



**Der Vertriebs-Service
unterstützt Sie mit großem
Serviceangebot**

T 089 6787 2222

vsc@diebayerische.de

KOMMUNIKATIONSWEGE

für Vertriebspartnerinnen und -partner

Antworten auf Fragen zum gesamten Spektrum des Vertrags- und Schadenservices		089 / 6787-2222 (vsc@diebayerische.de)
Antworten und Unterstützung bei technischen Hardware- und Software-Problemen		089 / 6787-8585 (uhd@diebayerische.de)
Thema	E-Mail	Telefon
Leben		
Alle lebenrelevanten Themen - Neuantragsbearbeitung Leben - allgemeine Vertragsänderungen - Vertragsauskünfte - Leistungs- und Kündigungsbearbeitung	leben@diebayerische.de	Vermittler 089 / 6787 - 2222 Kunde 089 / 6787 - 4444 Service-Zeiten Montag - Freitag: 07:00 - 18:00 Uhr
Betriebliche Altersvorsorge	leben@diebayerische.de	Vermittler 089 / 6787 - 4224
Risikovorfragen - Risikovorfragen - Berufseinstufungen - Antragsbearbeitung	lv-risikoanfragen1@diebayerische.de Nutzung ausschließlich wenn Ergebnis Online-Tool = „Experten- Vorlage“ -> Vorgang unbedingt mit PDF von diesem Ergebnis versenden.	Vermittler 089 / 6787 - 4511
Sach		
Alle sachrelevanten Themen - Vertragsbearbeitung - Sonderabsprachen für einzelne Verträge - Vertragspolizierung	komposit@diebayerische.de	Vermittler 089 / 6787 - 2222 Kunde 089 / 6787 - 1111 Service-Zeiten Montag - Freitag: 07:00 - 18:00 Uhr
Fragen zu Sonderrisiken & Produktentwicklung - Fragen zu Anträgen und Angeboten außerhalb der Annahmerichtlinien - Fragen zur Produktentwicklung - Anfragen zu Sonderkonzepten - Flotten- und Oldtimerbearbeitung	komposit-underwriting@diebayerische.de	Lassen Sie sich auch gerne vor Ort durch Ihren Regional- oder Verkaufsleiter unterstützen.
Schaden		
Alle sachrelevanten Themen - Deckungs- und Haftungsprüfung - Korrespondenz mit Kunden/Geschädigten/ Rechtsanwälte und Sozialversicherer - Schadenbearbeitung	schaden@diebayerische.de	Vermittler 089 / 6787 - 2222 Kunde 089 / 6787 - 7777 Service-Zeiten Montag - Freitag: 07:00 - 18:00 Uhr KFZ-Schaden (24 Stunden-Service) 089 / 6787 - 5050

KOMMUNIKATIONSWEGE

für Vertriebspartnerinnen und -partner

Allgemeines / Organisatorisches

User-Help-Desk

- Ansprechpartner für Innen- sowie Außendienst sowie Endkunden
- Anfragen zum Kundenmanager und verschlüsselten E-Mails
- technische Probleme sowie Fragen zum Hard- und Software Angebot der Bayerischen (Citrix, GDV, BIPRO, Endkundenrechner, Bay4all usw.)

uhd@diebayerische.de

Vermittler

089 / 6787 - **8585**

Kunde

089 / 6787 - **3939**

Service-Zeiten

Montag - Freitag: 07:00 - 18:00 Uhr

Vertriebs Partner Center

- Seminar-, Tagungs- Ausbildungs- und Weiterbildungsmanagement (inkl. technischer Support und Schulung)
- Organisation u. Durchführung von verkaufsfördernden Aktionen u. Wettbewerben
- Vertriebsunterstützung / Vertriebskommunikation
- Leadmanagement

vpc@diebayerische.de

Ihr Ansprechpartner im VPC

Vertriebspartner

089 / 6787 - **9233**

Service-Zeiten

Montag - Donnerstag: 09:00 - 17:00 Uhr

Freitag: 09:00 - 16:00 Uhr

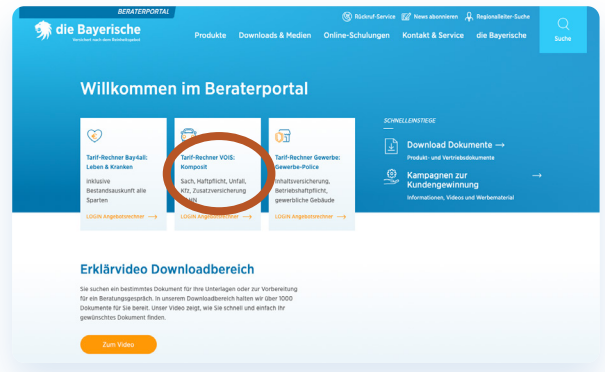
SELF-SERVICES DER BAYERISCHEN

Unsere Online-Services für Sie



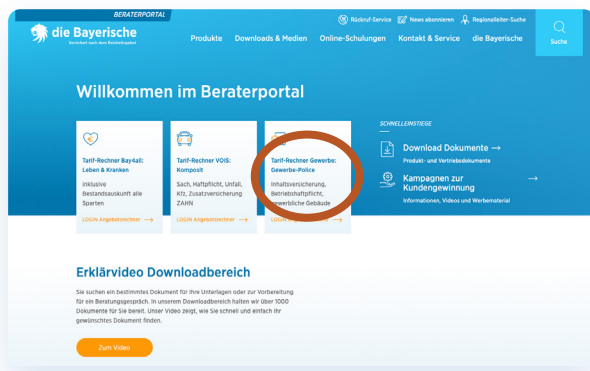
Beraterportal (diebayerische.de/beraterportal/)

- Tarifierung unserer Produkte
- Schulungs-Videos
- Downloadcenter für Formulare



Angebotsrechner SHU (diebayerische.de/beraterportal/)

- Tarifierung aller Komposit-Sparten
- Angebote speichern
- Anträge online versenden
- Einfache Rot/Gelb-Logik



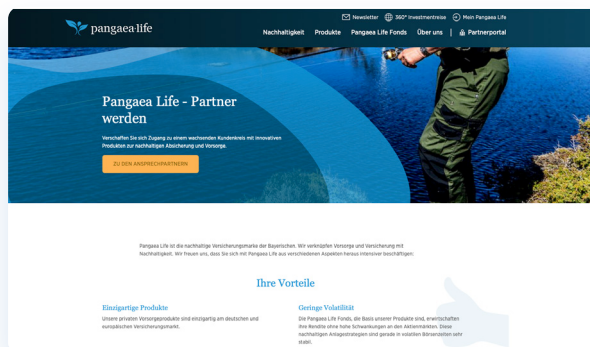
Angebotsrechner Gewerbe (diebayerische.de/beraterportal/)

- Tarifierung + Abschluss Gewerbeversicherung online
- Gewerbe Haftpflicht
- Gewerbe Inhalt
- Gewerbe Cyberdeckung



Bay4All (diebayerische.de/beraterportal/)

- Newsbox
- Self Service
- Tarifierung Leben
- Tarifierung BU etc.
- Bestandseinsicht



Pangaea Life (pangaea-life.de/partnerportal)

- Tarifierung Pangaea Life Produkte
- Unterlagen Downloads
- Ansprechpartner

WEITERBILDUNGEN

bei der Bayerischen auf einen Blick



Webinare

Nutzen Sie die Vorteile unserer expertengestützten Online-Schulungen und sparen Sie Zeit und Geld mit den kostenlosen Online-Schulungsangeboten der Bayerischen. Ganz einfach von Ihrem Arbeitsplatz aus!

Die Präsentationen dauern zwischen 30 und 60 Minuten und werden live via Telefon und Internet übertragen. Als Teilnehmer sind Sie sowohl mit dem Referenten als auch mit den anderen Zuhörern verbunden. So erhalten Sie die Möglichkeit, sich auch selbst aktiv zu beteiligen.



Vorteilsrechner starten

-  Versorgungsanalyse
-  Vorteilsrechner Riester-Rente
-  Vorteilsrechner bAV
-  Vorteilsrechner Basis-Rente

Online berechnen – Schnelltests machen

Unter Downloads im Beraterportal finden Sie unsere Vorteilsrechner. Im Handumdrehen können Sie die Höhe der möglichen Ruster-Zulage, die Versorgungslücke im Fall von Erwerbsunfähigkeit und die tatsächliche Beitragshöhe für eine betriebliche Altersversorgung berechnen.



Lob oder Kritik?



Kontaktieren Sie mich
gerne persönlich.
Vertriebsvorstand
Martin Gräfer

