



Damit Ihr Kunde im Krankenhaus bestens versorgt wird.

Tarif V.I.P. stationär

Die Situation

Die gesetzlichen Krankenversicherungen (GKV) und die freie Heilfürsorge bieten für alle Versicherten eine Grundabsicherung der medizinischen Versorgung. Dies gilt auch für den Fall eines notwendigen Krankenhaus-Aufenthaltes. Der Erfolg eines solchen Aufenthaltes hängt von der Eignung der Klinik sowie der Qualifikation der Ärzte und des Pflegepersonals für das konkrete Krankheitsbild ab. Von Faktoren also, die der Patient allein über die GKV nur bedingt beeinflussen kann. Leistungen, die über die Mindestversorgung hinaus gehen, müssen von den Erkrankten aus eigenen Mitteln bezahlt werden.

Die Lösung

V.I.P. stationär Tarif ist eine Kranken-Zusatzversicherung, die die Möglichkeit bietet, die finanziellen Aufwendungen für weitreichende und hochwertige Leistungen während eines Krankenhaus-Aufenthaltes abzusichern.

Die Zielgruppe

Für jeden der circa 70 Millionen Versicherten der gesetzlichen Krankenversicherungen/freien Heilfürsorge in Deutschland kann eine stationärmedizinische Zusatzversicherung sinnvoll sein. Insbesondere die Möglichkeit zur freien Wahl des Krankenhauses sowie Behandlung durch Chefarzte und Spezialisten kann im Falle einer schwereren Erkrankung ein entscheidender Faktor zu möglichst umfassendem und schnellem Behandlungserfolg sein.

Die V.I.P.-Besonderheit:

Die Tarife V.I.P. stationär stehen auch PKV-Versicherten offen, deren stationärer Versicherungsschutz nur Leistungen in Höhe der Regelversorgung umfasst. Hierbei gibt es zwei Möglichkeiten: Die bestehende PKV-Absicherung wird einfach mit dem V.I.P.-Tarif nach Wunsch ergänzt – und zum günstigen Preis verbessert. Falls die bestehende PKV nach dem Baukastenprinzip funktioniert (alle Leistungen über GKV sind Wahlleistungen), kann der bestehende Krankenhaus Wahltarif gekündigt und durch einen V.I.P.-Tarif ersetzt werden. Allerdings ist nicht jeder PKV-Kunde automatisch auch ein potenzieller V.I.P.-Kunde. Der Ein- oder Umstieg muss im Sinne jedes einzelnen Kunden gründlich geprüft werden.

Die Vorteile

- Leistungsstarke Tarifwelt für stationärmedizinische Zusatzabsicherung
- Drei Tarifvarianten für die individuellen Wünsche des Kunden
- Erstattung von Kosten über die Grundabsicherung der GKV/freie Heilfürsorge/PKV hinaus
- Risikoprüfung direkt vor Ort noch während des Beratungsgesprächs
- Bemerkenswert günstige Beiträge, da die Tarife nach Art der Schadenversicherung kalkuliert werden. Diese Kalkulation erlaubt deutlich günstigere Prämien zu Vertragsbeginn, da auf die Bildung von Alterungsrückstellungen verzichtet wird. Dadurch erhält der Kunde mehr finanziellen Spielraum zur Vermögensbildung. Allerdings steigen die Beiträge jedes Jahr. Der Kunde zahlt immer nur den Beitrag, der seiner Risikogruppe entspricht.

Was bieten mir die einzelnen Tarifstufen von V.I.P. stationär?*

| | S SMART | K KOMFORT | P PRESTIGE |
|---|--|--|--|
| | Leistet bei schwerer Krankheit** und Unfall | | Leistet bei jedem medizinisch notwendigen Krankenhaus-Aufenthalt |
| Chefarzt, Krankenhauswahl | 100% für privatärztliche Behandlung bei freier Krankenhauswahl | | |
| Unterbringung | 2-Bett Zimmer | | 1- oder 2-Bett-Zimmer |
| Rooming-in | 100% Unterkunft/Verpflegung eines Elternteils als Begleitperson, wenn das Kind unter 14 Jahre alt ist. | | |
| Ambulante Operationen Vor- / Nachsorge | 100% der Kosten | | |
| Krankenhaustagegeld | Je 30 EUR/Tag bei Verzicht auf gesonderte Unterbringung und/oder privatärztliche Behandlung | | Bis zu 75 EUR/Tag bei Verzicht auf Wahlleistungen |
| Transportkosten | Inland: 100 % bis max. 200 EUR pro Krankenhaus-Aufenthalt | Inland: 100 % bis max. 300 EUR pro Krankenhaus-Aufenthalt | |
| Stationäre Psychotherapie | – | 100% der Kosten | |
| Stationäre Kuren | – | 16 EUR Tagegeld für maximal 28 Tage nach Zusage des Versicherers | |
| Wartezeiten | 3 Monate allg. Wartezeit (entfällt bei Unfall), 8 Monate bei stationärer Psychotherapie und Entbindung | | |

*Alle Details entnehmen Sie bitte den Tarifbedingungen / **gemäß Tarifbestimmungen, dazu gehören z.B. Herzinfarkt, bösartiger Tumor und chronische Niereninsuffizienz

Und was kostet mich dieser Schutz im Monat?

| Alter | SMART | KOMFORT | PRESTIGE | 38 | | 21,90 | | 25,10 | | 59 | | 22,10 | | 53,00 | | 60,90 | | 80 | | 69,50 | | 162,00 | | 186,20 | |
|-------|-------|---------|----------|----|-------|-------|-------|-------|-------|--------|--------|--------|-------|--------|--------|--------|--|----|--|-------|--|--------|--|--------|--|
| | | | | 39 | 7,40 | 7,50 | 21,90 | 25,10 | 60 | 23,80 | 56,80 | 65,20 | 81 | 70,40 | 163,50 | 188,00 | | | | | | | | | |
| 0-15 | 2,10 | 7,30 | 9,10 | 40 | 7,70 | 21,90 | 25,10 | 61 | 25,40 | 60,50 | 69,60 | 82 | 71,30 | 165,10 | 189,80 | | | | | | | | | | |
| 16-20 | 4,50 | 13,20 | 14,80 | 41 | 7,80 | 21,90 | 25,10 | 62 | 27,00 | 64,30 | 73,90 | 83 | 72,20 | 166,60 | 191,60 | | | | | | | | | | |
| 21 | 4,30 | 13,10 | 14,80 | 42 | 8,00 | 21,90 | 25,10 | 63 | 28,70 | 68,10 | 78,20 | 84 | 74,60 | 166,60 | 191,60 | | | | | | | | | | |
| 22 | 4,30 | 13,00 | 14,90 | 43 | 8,10 | 21,90 | 25,10 | 64 | 30,60 | 72,70 | 83,60 | 85 | 77,00 | 166,60 | 191,60 | | | | | | | | | | |
| 23 | 4,20 | 13,00 | 14,90 | 44 | 8,50 | 22,50 | 25,80 | 65 | 32,60 | 77,40 | 89,00 | 86 | 79,50 | 166,60 | 191,60 | | | | | | | | | | |
| 24 | 4,60 | 14,00 | 16,10 | 45 | 8,80 | 23,10 | 26,40 | 66 | 34,60 | 82,00 | 94,30 | 87 | 81,90 | 166,60 | 191,60 | | | | | | | | | | |
| 25 | 4,90 | 15,10 | 17,30 | 46 | 9,10 | 23,70 | 27,10 | 67 | 36,60 | 86,70 | 99,70 | 88 | 84,30 | 166,60 | 191,60 | | | | | | | | | | |
| 26 | 5,30 | 16,20 | 18,50 | 47 | 9,50 | 24,30 | 27,80 | 68 | 38,60 | 91,40 | 105,10 | 89 | 85,30 | 166,60 | 191,60 | | | | | | | | | | |
| 27 | 5,60 | 17,20 | 19,70 | 48 | 9,80 | 24,90 | 28,50 | 69 | 41,10 | 97,40 | 112,00 | 90 | 86,20 | 166,60 | 191,60 | | | | | | | | | | |
| 28 | 5,90 | 18,30 | 20,90 | 49 | 10,80 | 27,00 | 31,00 | 70 | 43,70 | 103,40 | 118,90 | 91 | 87,20 | 166,60 | 191,60 | | | | | | | | | | |
| 29 | 6,20 | 19,00 | 21,80 | 50 | 11,80 | 29,10 | 33,40 | 71 | 46,20 | 109,40 | 125,80 | 92 | 88,10 | 166,60 | 191,60 | | | | | | | | | | |
| 30 | 6,40 | 19,70 | 22,60 | 51 | 12,80 | 31,30 | 35,90 | 72 | 48,80 | 115,40 | 132,70 | 93 | 89,10 | 166,60 | 191,60 | | | | | | | | | | |
| 31 | 6,70 | 20,40 | 23,40 | 52 | 13,90 | 33,60 | 38,70 | 73 | 51,30 | 121,40 | 139,60 | 94 | 89,60 | 166,60 | 191,60 | | | | | | | | | | |
| 32 | 7,00 | 21,10 | 24,20 | 53 | 14,90 | 36,00 | 41,40 | 74 | 54,60 | 128,90 | 148,20 | 95 | 90,10 | 166,60 | 191,60 | | | | | | | | | | |
| 33 | 7,20 | 21,90 | 25,10 | 54 | 16,00 | 38,60 | 44,40 | 75 | 57,80 | 136,40 | 156,80 | 96 | 90,60 | 166,60 | 191,60 | | | | | | | | | | |
| 34 | 7,20 | 21,90 | 25,10 | 55 | 17,10 | 41,30 | 47,40 | 76 | 61,10 | 143,90 | 165,50 | 97 | 91,10 | 166,60 | 191,60 | | | | | | | | | | |
| 35 | 7,30 | 21,90 | 25,10 | 56 | 18,20 | 43,90 | 50,50 | 77 | 64,40 | 151,40 | 174,10 | 98 | 91,50 | 166,60 | 191,60 | | | | | | | | | | |
| 36 | 7,30 | 21,90 | 25,10 | 57 | 19,40 | 46,50 | 53,50 | 78 | 67,60 | 158,90 | 182,70 | 99 | 92,00 | 166,60 | 191,60 | | | | | | | | | | |
| 37 | 7,40 | 21,90 | 25,10 | 58 | 20,50 | 49,20 | 56,50 | 79 | 68,60 | 160,40 | 184,40 | ab 100 | 92,50 | 166,60 | 191,60 | | | | | | | | | | |

(Stand Mai 2014)

Der Beratungsansatz mit Risikoprüfung vor Ort

Die Unsicherheit bzw. die immer weitreichenderen Einschnitte bezüglich der zahnmedizinischen Versorgungssituation für Endverbraucher führen zu einem steigenden Bedarf an Zusatzversicherungslösungen. In Verbindung mit den marktgerechten Leistungsinhalten und den – durch Kalkulation nach Art der Schadenversicherung – günstigen Beiträgen bietet der V.I.P. stationär Tarif eine bedarfsgerechte Lösung. Durch die computergestützte Risikoprüfung vor Ort entfällt eine aufwendige Nachbearbeitung. Sie und Ihr Kunde erhalten sofort das Ergebnis der Antragsprüfung.

Ihr Vorteil

Die Risikoprüfung vor Ort erspart Ihnen und dem Kunden zeitintensive Folgetermine und Rückfragen bei dem Versicherer. Bereits beim ersten Beratungstermin können Sie die notwendigen Gesundheitsfragen zusammen mit dem Kunden durchführen und zum Ergebnis bringen. Somit haben Sie und Ihr Kunde sofort die Sicherheit, ob und wie ein Versicherungsvertrag zustande kommt.