

Willkommen zu Hause



Worauf Sie sich bei der
Bayerischen freuen dürfen

 **die Bayerische**
Versichert nach dem Reinheitsgebot

Was ist schöner als das Gefühl, angekommen zu sein?

Martin Gräfer, Vorstand, und **Jürgen Reinhardt**, Leiter Exklusivvertrieb, heißen Sie willkommen bei der Bayerischen.



Willst Du mit uns durchs Leben gehen?

Es ist Dein Leben! Wir wollen, dass Sie es selbst gestalten können. Mit Ihren Talenten, nach Ihren Karrierezielen und damit Sie Beruf und Familie unter einen großen Hut bringen. Denn im Exklusivvertrieb der Bayerischen ist die Vielfalt Ihrer Talente erwünscht. **Willkommen zuhause!**



Das sind unsere besten Seiten

Danke, dass Sie sich für **die Bayerische** interessieren. Auf den nächsten Seiten zeigen wir Ihnen, warum es sich lohnt, zur Bayerischen zu kommen.

Produkte, die Spaß
beim Verkauf machen



Karrierewege,
die weit offen stehen



Die etwas andere
Unternehmenskultur



Ein Vergütungssystem,
das Sie variabel nutzen
können



Vorfreude ist die schönste Freude

Darauf dürfen Sie sich freuen. **Tolle Produkte und Salesstories**, die Ihnen die Beratung und den Verkauf leicht machen. Hier einige Highlights:

Safe Home / Meine-eine-Police

Kann man mehr tun,
als sich zu versichern?
Ja, man kann!

Basis-Rente AKTIV

Doppelt attraktiv für
besser verdienende
Kunden

Gewerbe-Police

Kleine und mittlere
Gewerbebetriebe
brauchen eine
Absicherung ihrer
beruflichen Existenz

plusrente

Shoppen für die Rente:
In rund 800 Online-Shops
erhalten Ihre Kunden
Gutschriften, die der
Rente zukommen

Unfall-Police INDIVIDUAL

Endlich eine Unfall-
versicherung, die den
tatsächlichen Schaden
ersetzt.
Bis zu 10 Millionen Euro!

Notfallplan(er)

Helfen Sie Ihren Kunden,
für den Notfall vorzusor-
gen. Durch Vollmachten
und Absicherungen



Fondsrente

Wo kommt bei Niedrig-
zinsen die nötige Rendite
für die Altersvorsorge
her? Die Fondsrente
macht´s möglich

Safe Home macht Sie zum Sicherheitsberater

Machen Sie das Zuhause Ihrer Kunden smart und sicher.



Ihre Kunden wollen mehr als nur Versicherungen, sie wollen Sicherheit. Die gibt es bei der Bayerischen in einem Paket:

- 1. Unsere beste Police:** Die Meine-eine-Police ist die Premiumabsicherung fürs Zuhause.
- 2. Vorsorge durch devolo Home Control:** Rauch-, Bewegungs- und Wassermelder machen das Zuhause smart und sicher.
- 3. Notfall-Hilfe und Schutzbrief für den Ernstfall**

Safe Home ist Sicherheit von Anfang bis Ernstfall

Im Safe-Home-Paket sind die Geräte von **devolo Home Control** eingeschlossen. Zum Beispiel:



Sicherheit fängt bei der Vorsorge an.

Foto: Polizeiliche Kriminalprävention



Tür-/Fensterkontakt:
Registriert, wenn Fenster oder Türen geöffnet werden.



Wassermelder:
Warnt vor drohenden Wasserschäden und Überschwemmungen.



Alarmsirene:
Optischer und akustischer Alarm bei Einbruch, Feuer oder Wasserschaden.

Die Basis-Rente AKTIV ist doppelt interessant

Doppelter Anreiz für besser verdienende Kunden durch staatliche Förderung und Börsenchancen.



Der nächste Gewerbetreibende bitte!

Auch kleine und mittelständische Betriebe wollen versichert werden. Die Gewerbe-Police öffnet die Türen.

Die **Gewerbe-Police** der Bayerischen bietet sogar eine All-Risk-Lösung. Damit sind alle Schäden versichert, die nicht ausdrücklich ausgeschlossen sind.

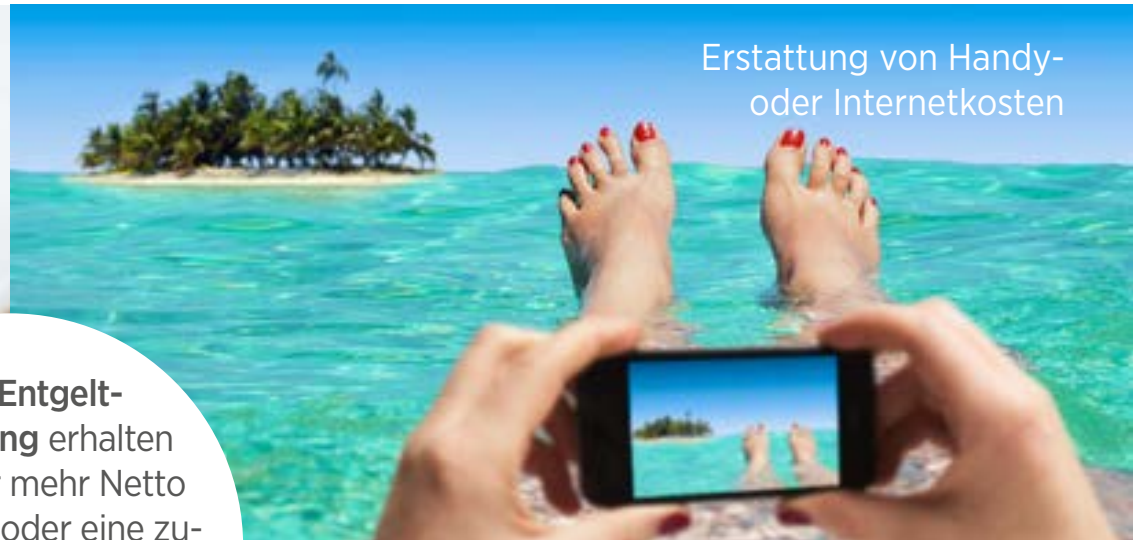


Mit Entgeltoptimierung überzeugen Sie Unternehmenskunden

Restaurantschecks oder Einkaufsgutscheine



Erstattung von Handy- oder Internetkosten



Durch **Entgeltoptimierung** erhalten Mitarbeiter mehr Netto vom Brutto oder eine zusätzliche bAV-Rente. Das Unternehmen spart Lohnsteuer und Sozialversicherung.

Fahrscheine oder Fahrkostenzuschüsse



bAV-Rente ohne Mehrkosten



Eine geniale Idee. Shoppen für die Rente



Wer online shoppt, sammelt gleichzeitig
Gutschriften für die Rente. Aus dem Guthaben
kann sogar entnommen werden.



 plus
rente
Ein Produkt der Bayerischen



Die plusrente kann noch viel mehr:

plusrente Direktversicherung:
Gutschriften beim Online-Shopping erhöhen die betriebliche Rente.

plusrente Riester: Lohnt sich doppelt durch Gutschriften und Riesterförderung.


plusrente Freundschaftskarte: Familie und Freunde können gemeinsam shoppen und sparen.



plusrente für Kinder:
Shopping-Gutschriften kommen der Ausbildungsvorsorge zugute.

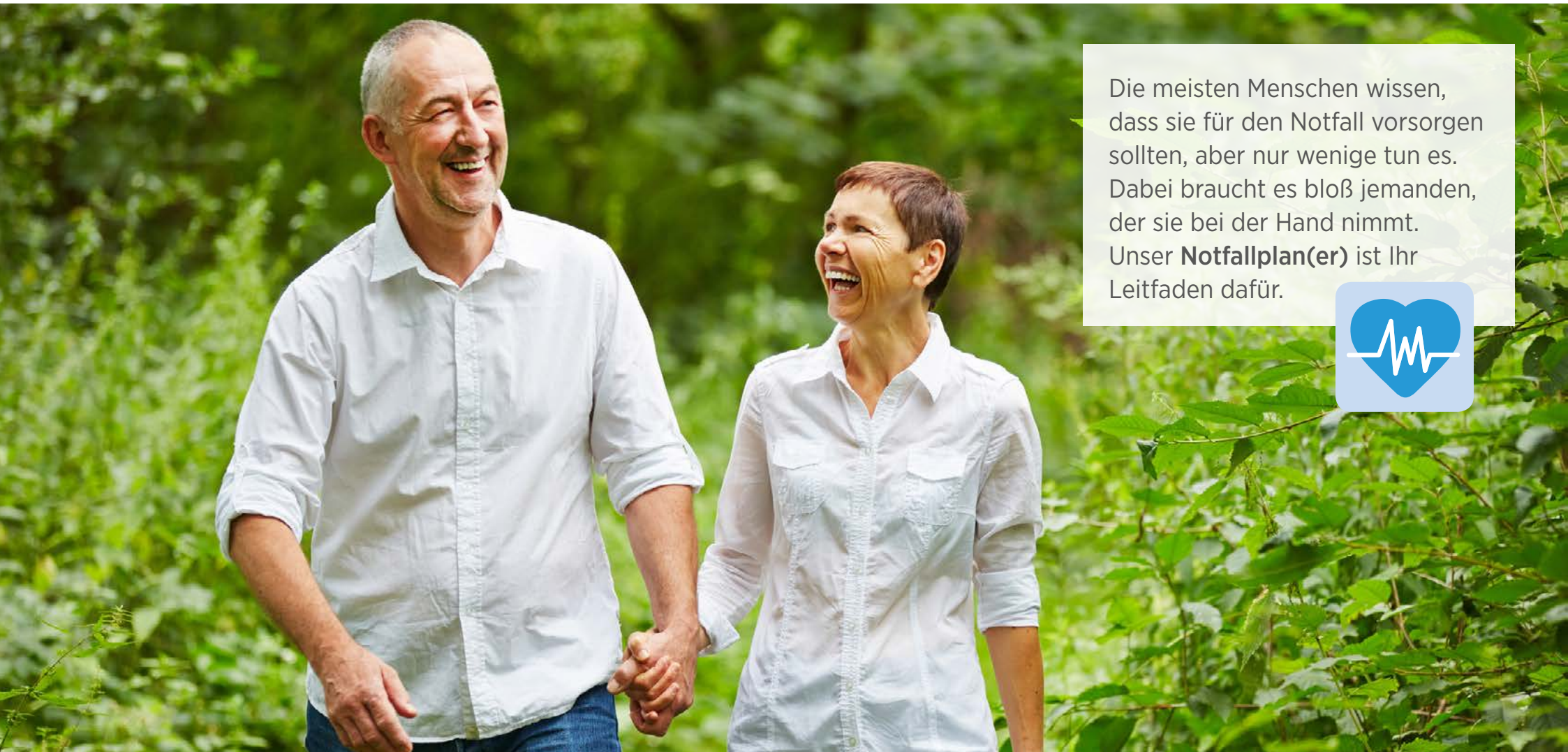
Gutschein-Aktion: Zu jedem Abschluss einer Versicherung der Bayerischen können Sie Ihren Kunden einen 25-Euro-Gutschein für die plusrente überreichen.

Der gefährlichste Ort der Welt



Zwei Drittel aller Unfälle passieren zuhause und in der Freizeit. Nicht selten geht es schlimm aus. Endlich gibt es eine Versicherung, die alle Folgekosten zahlt. Bis zu zehn, Millionen Euro und ein Leben lang. Die **Unfall-Police INDIVIDUAL**.

„Vorsorgevollmacht? Fehlt uns noch.“



Die meisten Menschen wissen, dass sie für den Notfall vorsorgen sollten, aber nur wenige tun es. Dabei braucht es bloß jemanden, der sie bei der Hand nimmt. Unser **Notfallplan(er)** ist Ihr Leitfaden dafür.



Die 100-Jährigen kommen, kommen Sie mit!

Wir werden immer älter, und die Rente muss immer länger reichen. Aber wo sollen die nötigen Erträge herkommen angesichts von Null- und Niedrigzinsen?
Die **Fondsrente** gibt die passende Antwort. Sie nutzt die Chancen der Börse.



Die 100-Jährigen kommen: Preisgekrönte Kampagne der Bayerischen zur Altersvorsorge durch Fondsrenten.

Die Zeit ist gekommen

Pangaea Life ist die neue Marke der Bayerischen: Versicherungen für eine nachhaltige Zukunft. Denn immer mehr Kunden schätzen umweltfreundliche Alternativen.



pangaea·life



Die Bayerische ist „hervorragend“

Von Ratingunternehmen werden Produkte der Bayerischen immer wieder „hervorragend“ und „sehr gut“ bewertet. Das erleichtert Ihnen die Beratung.



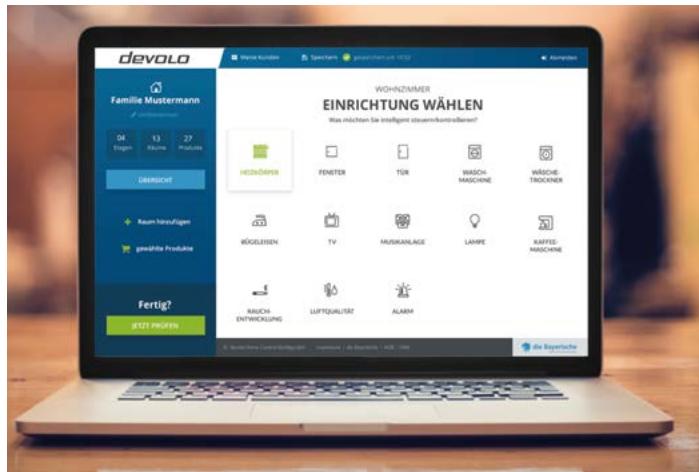
Das Ganze ist mehr als die Summe seiner Teile



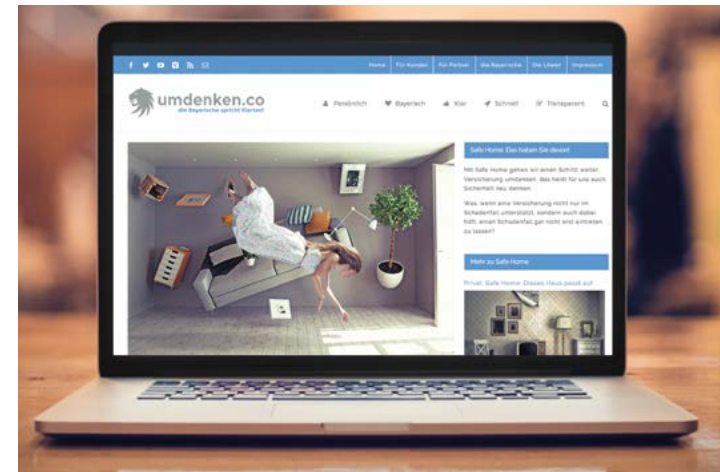
Die Bayerische Finanzberatungs- und Vermittlungs-GmbH (BB) ergänzt mit ihren Partnern das Portfolio der Bayerischen. Was andernorts oft bloß eine Ventillösung ist, erweist sich bei der Bayerischen als besondere Stärke. In Kooperationen entstehen völlig neue Verkaufsansätze – wie bei Safe Home mit dem Smart-Home-Anbieter devolo. Unsere Premiumpartner sind **Roland Rechtsschutz**, der Online-Reiseversicherer **Travel Protect** und die **Domicil-Gruppe** für Immobilien Themen.

Es ist angerichtet, greifen Sie zu!

Zu jedem Produkt der Bayerischen können Sie eine Vielzahl hochwertiger **Verkaufsunterlagen** nutzen. Aber auch Online-Rechner, Websites oder den Blog umdenken.co.



Online-Konfigurator für Safe Home: Damit wählen Sie mit Ihren Kunden die Geräte für ein sicheres Zuhause aus.



Blog umdenken.co: News zu Themen rund um Vorsorge und Absicherung.



Verkaufsunterlagen für Safe Home.



Einmal Kult, immer Kult



Der **TSV 1860 München** ist Kult, das beweist die Begeisterung seit dem Neustart in der Regionalliga.

Mit unserem Sponsoring steigern wir die Markenbekanntheit der Bayerischen. Wir unterstützen aber auch Sie, auf Vereine in Ihrer Region zuzugehen.

In der Heimat der Löwen können Sie dabei sein: Wir verlosen regelmäßig Tickets für Spiele des TSV 1860 München.

Die Bayerische geht aufs Eis



Die Bayerische ist Premiumpartner und Versicherer des deutschen Eishockeymeisters **EHC Red Bull München**. Damit verleihen wir der Markenbekanntheit der Bayerischen bei Eishockey-Fans Flügel. Mit etwas Losglück können Sie selbst die einzigartige Atmosphäre im Münchner Olympia-Eisstadion erleben.

Christian Winkler (li.),
Geschäftsführer EHC,
Danny aus den Birken,
Towart des EHC und der deutschen Nationalmannschaft,
Martin Gräfer,
Vorstand der Bayerischen

Vanessa Hinz: Volltreffer für die Bayerische



Vanessa Hinz ist eine der erfolgreichsten deutschen Biathletinnen. Mit ihr ist die Bayerische im Wintersport präsent.

Führen Sie Ihre eigenen Werbekampagnen durch

Für Ihre lokale **Kundenwerbung** nutzen Sie eine eigene Online-Plattform. Dort wählen Sie Ihre Werbemaßnahmen selbst aus. Ob Plakat, Anzeige, Kinospot oder Mailing. Natürlich mit Ihrem persönlichen Absender.

Zahnfee für alle!
Die Zusatzversicherung ZAHN

Loch im Zahn und die Kasse zahlt nur Peanuts?
Bei der Bayerischen gibt's bis zu 100 % Erstattung*.

die Bayerische
Versichert nach dem Reinheitsgebot

VERSICHERT NACH DEM REINHEITSGEBOT
100% PERSÖNLICH & SCHNELL
diebayerische.de

The billboard features a family of three (a woman, a man, and a child) sitting on a grassy hill, smiling and eating ice cream. A fairy with wings and a wand is flying in the background, surrounded by a magical glow. The text is in German, advertising a dental insurance product. The Bayerische logo is at the bottom right.

Direktkontakt



Max Mustermann
Agentur

Musterstrasse
12345 Muster

01234

This block contains contact information for Max Mustermann, an agent. It includes a circular orange border around the contact details, a small portrait of a man, and icons for a house and a mobile phone.

Unser Sechs-Gänge-Menü

Ganzheitliche Beratung bei der Bayerischen bedeutet, Sie stellen innerhalb von sechs Beratungsfeldern ein ausgewogenes Menü für Ihre Kunden zusammen. Von Einkommenssicherung bis zu Gewerbe stehen in jedem Beratungsfeld die passenden Absicherungen bereit.



Einkommenssicherung



Vorsorge & Familie



Hab & Gut



Gesundheit & Schönheit



Vermögen & Finanzierung



Gewerbe

Basisbroschüren führen Sie durch jedes Beratungsfeld. Zum Beispiel Vorsorge & Familie



Die Bayerische ist eine Schule des Lebens

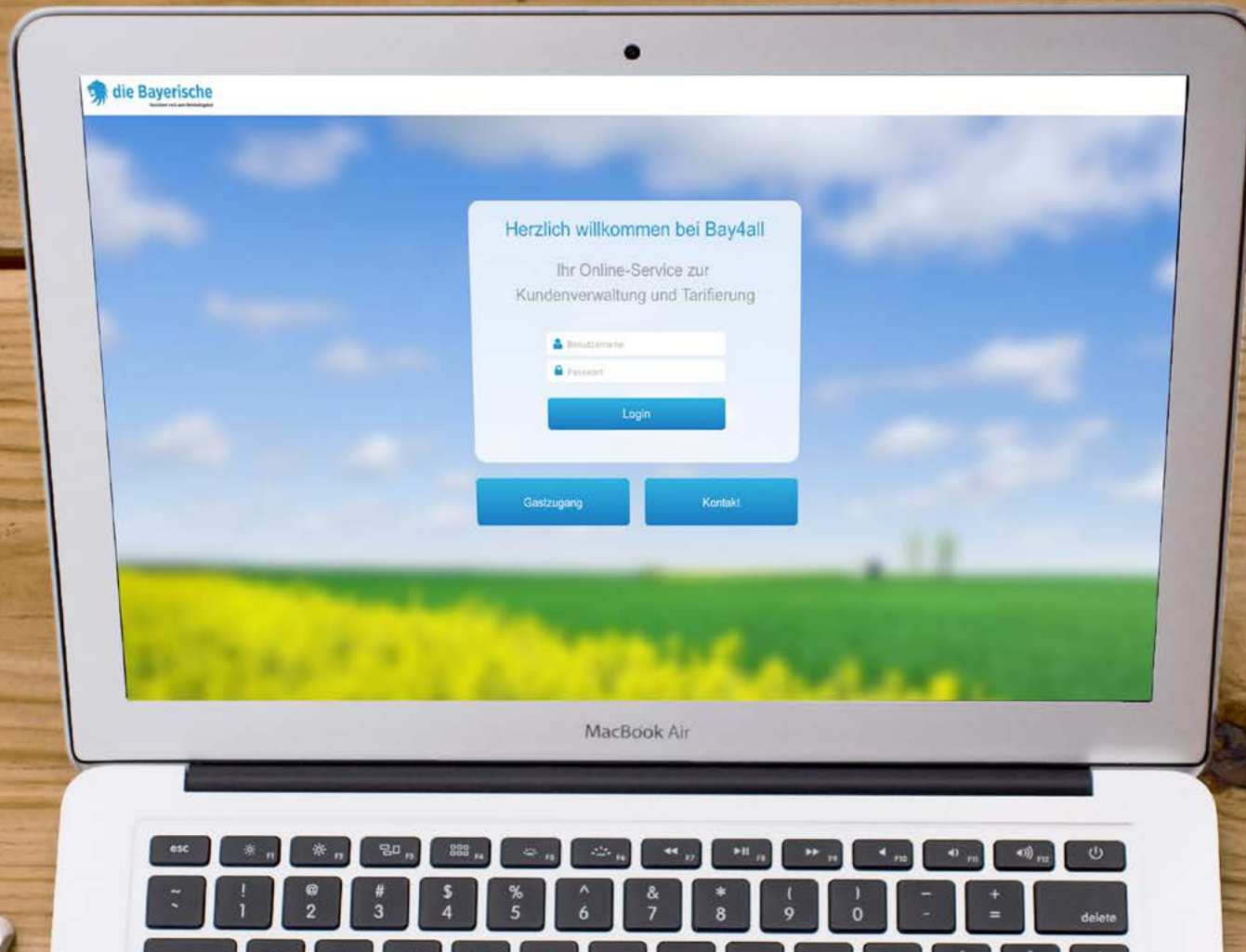


Je besser Sie ausgebildet sind, desto besser können Sie beraten. Deshalb bieten wir eine erstklassige **IHK-Ausbildung zum Versicherungsfachmann/-frau**. Außerdem setzen wir auf stete Fortbildung. Zum Beispiel im Rahmen der Initiative **Gut Beraten**.

Hotel Residence am Starnberger See:
Hier finden unsere Schulungen statt.

Digitalisierung ist, wenn alles einfacher und effizienter wird

Wenn es um die Zukunft geht, spielt die Bayerische ganz vorne mit, zum Beispiel beim Thema Digitalisierung. Online-Services wie **Bay4all** machen Ihre Kundenverwaltung effizienter.



Sind Sie am liebsten bei Ihren Kunden?

Wenn Sie ein Verkaufstalent sind, können Sie bei der Bayerischen glücklich werden. Vom Agenturanwärter bis zum Generalagenten. Das lohnt sich auch finanziell.



Generalagent/in



Hauptagent/in



Agent/in



Agenturanwärter/in

Heben Sie ab, aber richtig!

Ihren **Karriereweg** im Vertrieb der Bayerischen bestimmen Sie selbst durch Ihre Leistungen. Als Generalagent/in qualifizieren Sie sich für eine Karriere als Führungskraft. Damit Sie eine Mannschaft zum Erfolg führen.



Das kleine Dorf am Rande des Imperiums



Die Bayerische ist wie das kleine gallische Dorf am Rande des Imperiums. Bloß, dass wir von der Bayerischen keine Gallier sind. Und wie das in einem Dorf so ist, begegnet man sich ständig, macht Bekanntschaften, schließt Freundschaften. Gelegenheiten gibt es schließlich viele, und zu bereden ist immer was. Als Neuankömmling werden Sie bald feststellen: „Mensch, ich kenne ja schon alle, sogar die Häuptlinge!“ Das ist ein gutes Gefühl - und ganz anders als im Imperium.

„Werden Sie einer von uns!“

Was Ihre zukünftigen Kolleginnen und Kollegen zur Bayerischen sagen:



Versichert nach dem Reinheitsgebot

Das Reinheitsgebot ist eines der ältesten „Verbraucherschutzgesetze“ der Welt. Wir haben es für die Bayerische neu interpretiert: Unsere Kunden sollen sich auf die Qualität unserer Angebote, der Services und der persönlichen Beratung verlassen können.



Top Club. Der exklusivste Kreis der Bayerischen

Jedes Jahr stellt sich in unserem Spitzenwettbewerb aufs Neue die Frage: Wer schafft es in den **Top Club**? Die Antwort ist einfach: nur die Besten. Als Anerkennung winkt ein Ehrenwochenende in einer der schönsten Städte der Welt. Wenn Sie zu den Besten gehören, sind Sie dabei!

Dubai, 2015



Edinburgh, 2017



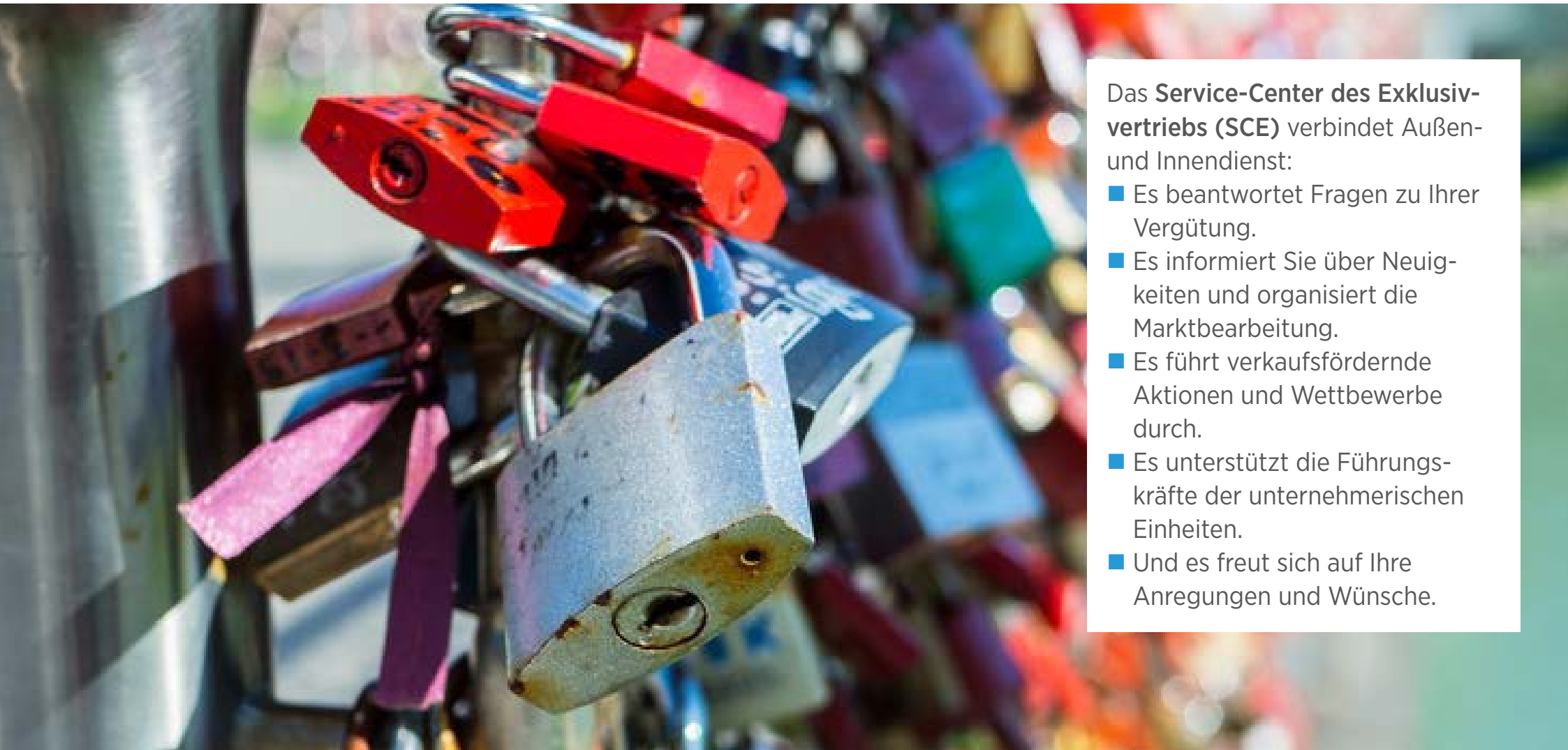
Dresden, 2016



Oslo, 2018



Bei der Bayerischen sind Außen- und Innendienst eng verbunden



Das **Service-Center des Exklusivvertriebs (SCE)** verbindet Außen- und Innendienst:

- Es beantwortet Fragen zu Ihrer Vergütung.
- Es informiert Sie über Neuigkeiten und organisiert die Marktbearbeitung.
- Es führt verkaufsfördernde Aktionen und Wettbewerbe durch.
- Es unterstützt die Führungskräfte der unternehmerischen Einheiten.
- Und es freut sich auf Ihre Anregungen und Wünsche.

Worauf haben Sie Appetit?

Im **Vergütungssystem** der Bayerischen haben Sie bei jedem neuen Vorsorgevertrag die Wahl zwischen drei Modellen. Damit steuern Sie Ihre Vergütung situationsgerecht und flexibel.

„Klassik“

Sie benötigen Liquidität? Dann ist „Klassik“ das passende Modell.



„Zukunft“

Um Ihr Einkommen über die Jahre zu verteilen, entscheiden Sie sich für „Zukunft“.

„Bilanz“

Für bilanzierende Vermittler ist „Bilanz“ die richtige Wahl.



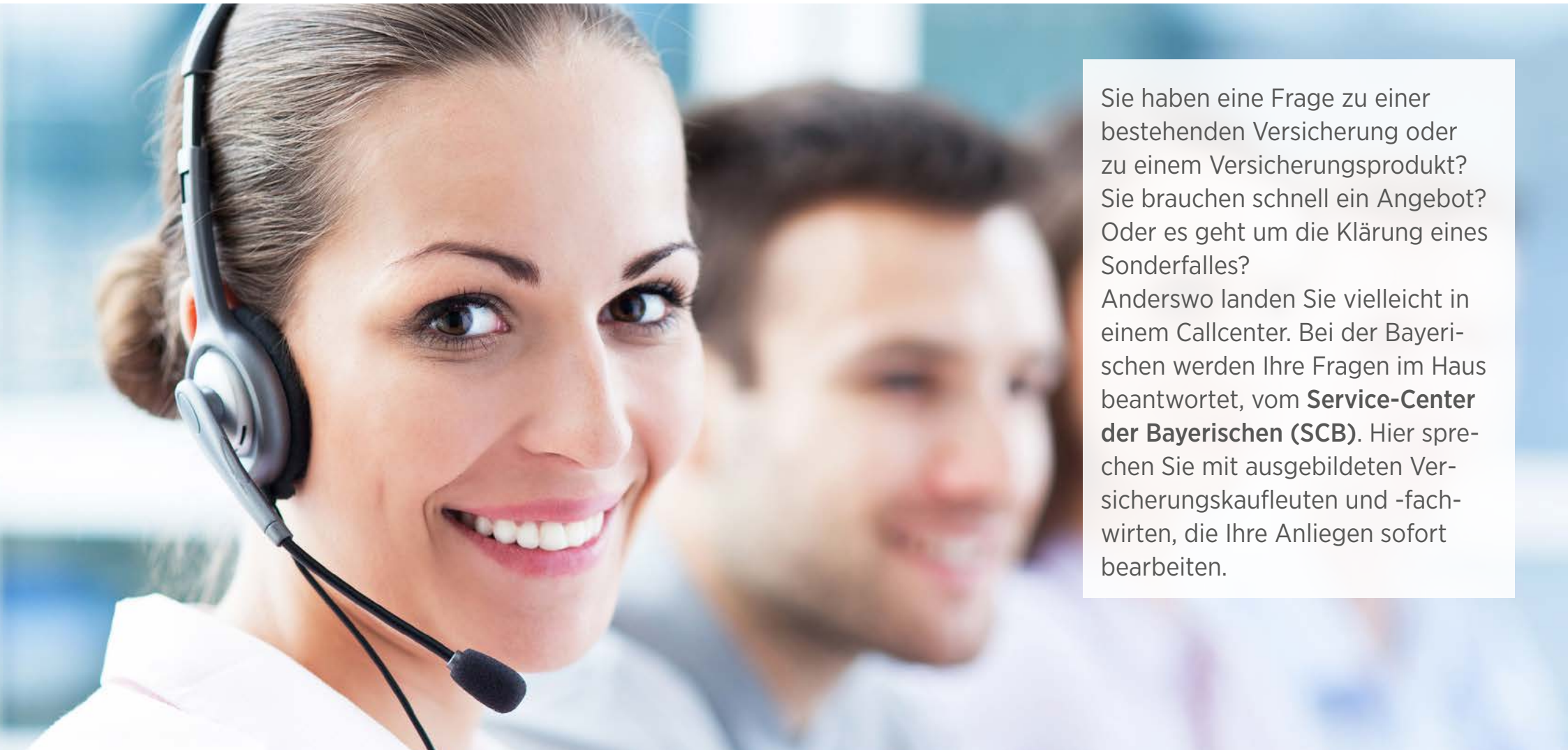
Sie werden viel unterwegs sein. Freuen Sie sich darauf!



Dank bester Konditionen können Sie sich auf ein besonders attraktives Firmenfahrzeug freuen - von Audi oder Volkswagen. Unser Partner ist die MAHAG.

MAHAG
Das Großkundenleistungszentrum

Die bayerische Antwort auf tägliche Fragen: 089 6787-2222



Sie haben eine Frage zu einer bestehenden Versicherung oder zu einem Versicherungsprodukt? Sie brauchen schnell ein Angebot? Oder es geht um die Klärung eines Sonderfalles?

Anderswo landen Sie vielleicht in einem Callcenter. Bei der Bayerischen werden Ihre Fragen im Haus beantwortet, vom **Service-Center der Bayerischen (SCB)**. Hier sprechen Sie mit ausgebildeten Versicherungskaufleuten und -fachwirten, die Ihre Anliegen sofort bearbeiten.

Wir freuen uns auf Sie!



Werner Müller,
Geschäfts-
stellenleiter

In der **Geschäftsstelle Regensburg** legen wir Wert auf Teamarbeit und pflegen den regelmäßigen Austausch. Als Geschäftsstellenleiter kann ich viel dazu beitragen, mit 30 Jahren Erfahrung im Versicherungsaußen dienst und vielen Jahren als Führungskraft.

Unser Team besteht aus zehn Vertriebspartnern und zwei Mitarbeiterinnen im Innendienst.

Wir beraten unsere Kunden ganzheitlich und fördern die dazu nötigen Kompetenzen. Dabei unterstützen wir uns gegenseitig, jeder mit seinen Stärken. Auch das trägt zum guten Arbeitsklima bei.

Über Regensburg hinaus betreuen wir die Landkreise Cham, Schwandorf, Neumarkt, Kelheim und Straubing. Überall sind wir rund um die Uhr erreichbar. Entweder direkt oder durch unser Servicebüro.

Freuen Sie sich auf einen top ausgestatteten Arbeitsplatz im Zentrum von Regensburg, verkehrsgünstig direkt an der A93.

Willkommen in Regensburg



Auf diese Unterstützung können Sie sich verlassen

Bei der Bayerischen bemühen wir uns, Ihnen in jeder Situation kompetente Ansprechpartner zu bieten. Bei Ihnen vor Ort ist dies natürlich die Leitung Ihrer unternehmerischen Einheit, zum Beispiel Ihrer Subdirektion oder Geschäftsstelle. Darüber hinaus stehen für Sie die Ansprechpartner Ihrer Organisationsdirektion **OD Süd** bereit. Für organisatorische und fachliche Unterstützung.

Ihre Ansprechpartner der OD Süd



Stefan Finsterwalder
Organisationsdirektor (OD)

Organisationsleiter (OL)



Klaus Fichtner

Organisationsentwicklung und Vertriebskonzepte zur Steigerung Ihrer Produktivität

Verkaufsleiter (VL)



Stefan Stuhler

Komposit/Gewerbe

Fachliche Unterstützung in den Beratungsfeldern Hab & Gut und Gewerbe



Manfred Marsch

Leben/bAV

Fachliche Unterstützung in den Beratungsfeldern Vorsorge & Familie und Einkommenssicherung



Monika Strasser

Kranken/Pflege

Fachliche Unterstützung im Beratungsfeld Gesundheit & Schönheit

Exklusivvertrieb der Bayerischen

Leitung: Jürgen Reinhardt			
Sekretariat			
OD Süd	OD Süd-West	OD Nord	Service-Center des Exklusivvertriebs (SCE)
<p>Leitung: Stefan Finsterwalder</p> <p>Organisationsleitung:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Organisationsentwicklung und Vertriebskonzepte <p>Verkaufsleitung:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Leben/bAV • Komposit/Gewerbe • Kranken/Pflege <p>Geschäftsstellen Subdirektionen</p>	<p>Leitung: Björn Scholz</p> <p>Organisationsleitung:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Organisationsentwicklung und Vertriebskonzepte <p>Verkaufsleitung:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Leben/bAV • Komposit/Gewerbe • Kranken/Pflege <p>Geschäftsstellen Subdirektionen</p>	<p>Leitung: Thomas Winkels</p> <p>Organisationsleitung:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Organisationsentwicklung und Vertriebskonzepte <p>Verkaufsleitung:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Leben/bAV • Komposit/Gewerbe • Kranken/Pflege <p>Geschäftsstellen Subdirektionen</p>	<p>Leitung: Manuela Thiem</p> <ul style="list-style-type: none"> • Fragen zu allen organisatorischen Themen im Exklusivvertrieb • Marktbearbeitungs- und Aktionsplanung sowie erster Ansprechpartner rund um die Themen Personal und Vertriebssteuerung



Haben wir
Sie überzeugt?

Willkommen bei der Bayerischen!